

# IMPLEMENTASI SISTEM PENJUALAN PRODUK KEMASANBEKU DAN KERING BERBASIS WEBSITE PADA UMKM PUTRA RK (IMPLEMENTATION OF PACKED PRODUCT FROZEN AND DRY SALES SYSTEM WEBSITE BASED ON UMKM PUTRA RK)

**Heru Susanto**

Fakultas Teknologi Informasi dan Komunikasi  
Universitas Semarang  
*hr.st8880@gmail.com*

## **ABSTRACT**

*The Covid-19 pandemic forced the government to carry out various social restrictions policies that had a major impact on the Indonesian economic sector. Putra RK Micro, Small and Medium Enterprises (UMKM) are businesses that are very dependent on daily income for the smooth running of their production activities and due to these various restrictions also limit local market transaction activities for UMKM. In order to deal with these problems, the concept of an online sales system emerged to deal with the problem of social restrictions. To ensure that transactions in the UMKM Putra RK continue to run, this system becomes another source of income and other transaction methods to keep getting income to launch production activities. Also, this web-based sales system is a means for UMKM Putra RK to expand the sales area to be even bigger and help provide accurate reports and minimize transaction report errors with conventional systems. This sales system was built using the Rapid Application Development (RAD) development method, where this method has four stages, namely Analysis and Quick Design, Prototype Cycle, Testing, Deployment. The design of this sales system uses the Unified Modeling Language (UML) to describe the processes that occur in the system. Making this sales system using the programming language PHP and Bootstrap and using the MySQL database. In the future, it is hoped that this web-based sales system can become a new source of income that can be relied upon for MSME Putra RK.*

*Keywords : Covid-19, UMKM, Sales System, RAD*

## **ABSTRAK**

Pandemi Covid-19 memaksa pemerintah melakukan berbagai kebijakan pembatasan sosial yang berdampak besar bagi sektor ekonomi Indonesia. Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) Putra RK merupakan usaha yang sangat bergantung dengan pemasukan pendapatan sehari-hari demi kelancaran kegiatannya dan dikarenakan berbagai pembatasan tersebut juga membatasi kegiatan transaksi pasar lokal untuk UMKM. Guna untuk meniadakan permasalahan tersebut munculah konsep sistem penjualan secara online untuk meniadakan permasalahan pembatasan sosial tersebut. Untuk memastikan tetap berjalannya transaksi di UMKM Putra RK sistem ini menjadi sumber pemasukan lain dan metode bertransaksi lain untuk tetap mendapatkan pemasukan untuk melancarkan kegiatan produksi. Juga sistem penjualan berbasis web ini menjadi sarana bagi UMKM Putra RK untuk memperluas area penjualan menjadi lebih besar lagi dan membantu menyediakan laporan yang akurat dan meminimalisir kesalahan laporan transaksi dengan sistem konvensional. Sistem penjualan ini dibangun menggunakan metode pengembangan *Rapid Application Development (RAD)*, dimana metode ini memiliki empat tahap yaitu *Analysis & Quick Design, Prototype Cycle, Testing, Deployment*. Perancangan sistem penjualan ini menggunakan *Unified Modeling Language (UML)* untuk menggambarkan proses-proses yang terjadi pada sistem. Pembuatan sistem penjualan ini menggunakan bahasa pemrograman *PHP* dan *Bootstrap* serta menggunakan basis data *MySQL*. Kedepannya diharapkan sistem penjualan berbasis *website* ini dapat menjadi sumber pemasukan baru yang dapat diandalkan untuk UMKM Putra RK.

Kata Kunci : Covid-19, UMKM, Sistem Penjualan, RAD